



# ISTITUTO TECNICO STATALE “MARCHI – FORTI”

Viale Guglielmo Marconi, 16 - 51017 PESCIA (PT) - Tel: 0572-451565 - Fax: 0572-444593  
E-mail: [pttd01000e@istruzione.it](mailto:pttd01000e@istruzione.it) - Sito internet: [www.itsmarchiforti.edu.it](http://www.itsmarchiforti.edu.it)



Via Caduti di Nassiriya, 87 - 51015 MONSUMMANO TERME (PT) - Tel. e Fax: 0572-950747  
E-mail: [istituto.forti@itsmarchiforti.edu.it](mailto:istituto.forti@itsmarchiforti.edu.it) - Sito internet: [www.itsmarchiforti.edu.it](http://www.itsmarchiforti.edu.it)

## PROGRAMMA SVOLTO a.s. 2021/2022

della Prof. Cristiana Serafini

Docente di Economia Aziendale

nella classe 2 sez. C Indirizzo TUR

n° ore settimanali 2 Sede Monsummano Terme

### 1. TESTO IN ADOZIONE

Vivere l'azienda oggi 2 - Tramontana

### 2. ALTRO RIFERIMENTO BIBLIO/SITO-GRAFICO

Vivere l'azienda oggi 1 - Tramontana

### 3. MODULI E UNITA' DIDATTICHE SVOLTE *(specificare se in riferimento al testo in adozione o altro)*

Dal testo VIVERE L'AZIENDA OGGI 1

#### MODULO 2

##### Unità 1 - GESTIONE: CONCETTO, OBIETTIVI E OPERAZIONI

La gestione delle imprese

Le operazioni di gestione

I finanziamenti aziendali

#### MODULO 3

##### Unità 1 - COMPRAVENDITE E LORO DOCUMENTAZIONE

Che cosa esprime la parola "compravendita"

Il contratto di vendita

La stipulazione del contratto di vendita

Gli elementi del contratto di vendita

Le clausole riguardanti l'imballaggio

Le clausole riguardanti la consegna della merce

Le clausole riguardanti il pagamento



# ISTITUTO TECNICO STATALE “MARCHI – FORTI”

Viale Guglielmo Marconi, 16 - 51017 PESCIA (PT) - Tel: 0572-451565 - Fax: 0572-444593  
E-mail: [pttd01000e@istruzione.it](mailto:pttd01000e@istruzione.it) - Sito internet: [www.itsmarchiforti.edu.it](http://www.itsmarchiforti.edu.it)



Via Caduti di Nassiriya, 87 - 51015 MONSUMMANO TERME (PT) - Tel. e Fax: 0572-950747  
E-mail: [istituto.forti@itsmarchiforti.edu.it](mailto:istituto.forti@itsmarchiforti.edu.it) - Sito internet: [www.itsmarchiforti.edu.it](http://www.itsmarchiforti.edu.it)

## Unità 2 - LA DOCUMENTAZIONE DELLE VENDITE

I momenti di emissione dei documenti di vendita  
Il documento di trasporto o consegna della merce  
La fatturazione di merci e servizi  
L'imposta sul valore aggiunto  
La base imponibile IVA  
Gli sconti incondizionati e condizionati  
I costi accessori di vendita  
Gli interessi per dilazione di pagamento e di mora  
Le vendite ai consumatori finali

Dal testo VIVERE L'AZIENDA OGGI 2

### MODULO 1

#### Unità 1 - I CALCOLI FINANZIARI

I concetti di interesse e di sconto  
Le formule dirette per calcolare l'interesse  
Le formule inverse dell'interesse  
Il montante e le sue formule  
I diversi concetti di sconto  
Le formule dello sconto commerciale  
Il valore attuale commerciale e le sue formule

#### Unità 2 - GLI STRUMENTI ELETTRONICI DI REGOLAMENTO

L'obbligo principale del compratore  
I bonifici bancari e postali  
I servizi bancari di incasso elettronico  
La "plastic money"

#### Unità 3 - GLI STRUMENTI CARTACEI DI REGOLAMENTO

I regolamenti in denaro contante (pagamenti cash)  
I regolamenti con assegni  
L'assegno bancario (solo teoria)  
L'assegno circolare (solo teoria)

### EDUCAZIONE CIVICA

Educazione stradale (materiale fornito dall'insegnante e caricato su Google Classroom)

Data, 03/06/22

L'Insegnante:

*Giuliana Scarfi*